

# Die Nordlichter

richtungsweisend zum Verkaufserfolg

*Zwei Hanseaten räumen auf –  
in Ihrem Kopf!*

Ein Spitzenverkäufer besitzt drei Dinge:

1. Fachwissen über sein Produkt/Dienstleistung
2. Richtige Einstellung
3. Strategie-Verkaufstechniken

Den ersten Punkt bringen Sie mit! Den Rest erhalten Sie an diesen zwei Tagen!

Frank Wilde

wird Ihre mentalen Fähigkeiten stärken  
und Ihren Willen auf Erfolg programmieren!

Können Sie sich nicht vorstellen?

Dann sind Sie hier genau richtig!

"Wenn Du willst, dass sich Dein Leben ändert,  
ändere zuerst Dein Denken!

Was denkst Du über Dich?"

Wann wollten Sie das letzte Mal  
die Welt umkippen?



# Die Nordlichter

richtungsweisend zum Verkaufserfolg

*Zwei Hanseaten räumen auf –  
in Ihrem Kopf!*



Gereon Jörn macht Sie zum Umsatz Menschler. Viele Verkäufer verkaufen so, wie Sie selber etwas verkauft haben möchten und wundern sich dann über Rabattverhandlungen, Absagen oder Kundenfluktuation.

Sie werden erkennen, welche Kundentypen Sie haben, welche Kaufmotive diese besitzen und welche Strategien Sie zum Verkaufserfolg führen! Der Köder muss dem Fisch schmecken, nicht dem Angler!

Jeder der beiden Tage ist ein Highlight für sich. Sie werden mit anderen Augen Ihre Welt wahrnehmen und Umsatzsteigerungen erzielen, welche Sie sich jetzt noch gar nicht vorstellen können!

Melden Sie sich jetzt gleich an!